



КАК ПРЕДПРИЯТИЮ-РОССЫПНИКУ СТАТЬ УЧАСТНИКОМ РЕГИОНАЛЬНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА И НАЧАТЬ ЭКОНОМИТЬ НА НАЛОГАХ

© ООО Юридическая компания «Шапалов Петров», 2020

О ЧЕМ ЭТА ПРЕЗЕНТАЦИЯ

- Среди золоторудных компаний, ведущих свою деятельность на Дальнем Востоке и в Восточной Сибири, региональные инвестпроекты (РИП) пользуются популярностью.
- Однако предприятия по добыче россыпного золота практически не используют этот режим, хотя налоговые льготы (**ставка 0 по НДС** и льготная ставка по налогу на прибыль) им нужны не меньше, чем коллегам, разрабатывающим рудные месторождения.
- Настоящая брошюра посвящена вопросу, как россыпникам Дальнего Востока и в Восточной Сибири начать все-таки пользоваться льготами, предоставляемыми режимом РИП.

ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ

- Причины неиспользования РИП кроются в основном в невозможности выполнить одно из условий, предъявляемых к потенциальному участнику РИП – произвести инвестиции (в форме покупки средств производства для самого себя) на сумму не менее 50 млн руб. (абз. 1-2 подп. 4 п. 1 ст. 25.8 НК РФ).
- Типичный россыпник имеет несколько лицензионных участков, часть из которых находится в разработке. По мере отработки очередного участка добычное оборудование перевозится на новое место. Для нового участка докупается сравнительно мало нового оборудования, и общая его стоимость из-за этого не дотягивает до 50 млн руб.
- Итак, основная проблема россыпников в том, что зачастую им не на что тратить деньги. Значительные инвестиции возникают только у новичков, которым надо сразу закупить все добычное оборудование.

ЗАКУПКА ОБОРУДОВАНИЯ НА ОДИН УЧАСТОК

- Хотя закупка нового оборудования для отдельного участка, как уже было отмечено, часто бывает не очень крупной, но, имея в одновременной разработке несколько участков, приобретенное для них всех в совокупности имущество может стоить и больше необходимых 50 млн руб.
- Такие ситуации можно использовать для того, чтобы стать участником РИП. Например, передав все оборудование одного участка остальным, купить для первого участка все новое оборудование.
- Но этот способ не работает, если оборудование первого участка не нужно на других участках. Но выход есть и из этой ситуации.

УВЕЛИЧИВАЕМ ПЕРИМЕТР РИП

- Выходом из такой ситуации может стать увеличение периметра РИП с одного участка до нескольких, то есть инвестпроектом будет считаться одновременное создание производства золота сразу на нескольких участках, а не каком-то одном.
- Если и это не позволит набрать 50 млн руб. инвестиций, то периметр можно расширить еще сильнее: назвав инвестпроектом одновременное создание производства золота сразу на нескольких участках в течение 2-х лет. Скажем, в 2020 году недропользователь освоит 2 участка и 30 млн руб., а в 2021 году другие 2 участка и еще 30 млн руб. При этом на первых двух участках в 2021 году добыча уже может завершиться.

КАКОЙ ТИП РИП ВЫБРАТЬ

- Существует два типа РИП: реестровый и нереестровый. У нереестрового есть только одно преимущество – он не требует составлять инвестпроект и проходить заранее процедуру включения в реестр участников (ст.25.11 НК РФ).
- По всем другим параметрам реестровый РИП лучше.
- Во-первых, только в реестровом РИП работает концепция увеличенного периметра.
- Во-вторых, только в реестровом РИП есть дополнительная льгота по НДС (п. 4 ст. 342.3 НК РФ).
- В-третьих, для реестрового РИП льгота по налогу на прибыль предлагается субъектами РФ чаще, чем для нереестрового РИП (например, такой льготы не предлагают Иркутская и Амурская области).

ЗАПРЕТ НА РЕАЛИЗАЦИЮ НЕСКОЛЬКИХ РИП

- Как уже было отмечено, особенность бизнеса добычи из россыпей в том, что участки достаточно быстро отрабатываются и одновременно их в отработке может быть несколько. Это порождает вопрос, а можно ли делать каждый год новый РИП?
- Закон запрещает одному лицу реализовывать одновременно несколько РИП, при этом для участника нереестрового РИП не запрещено реализовывать последовательно 2 РИП (последний абз. подп. 2 п. 1 ст. 25.9 НК РФ), а для участника реестрового РИП установлен лимит – можно реализовать только 1 РИП за все время существования такого лица (последний абз. подп. 1 п. 1 ст. 25.9 НК РФ).
- Можно ли обойти эти ограничения?

ПЕРЕДАЧА ЛИЦЕНЗИИ В ДОЧЕРНЮЮ КОМПАНИЮ

- Обойти такой запрет можно, только заблаговременно спланировав приобретение очередной лицензии или нескольких лицензий на новое юрлицо.
- Если же недропользователь попытается воспользоваться своим правом передать лицензию дочернему обществу, то он в дальнейшем столкнется с претензией налогового органа о получении необоснованной налоговой выгоды.
- Этим термином называется, в частности, получение льгот в искусственно созданной ситуации. Искусственность определяется целью передачи лицензии: целью не должна заключаться лишь в том, чтобы получить налоговые льготы.
- Мы не рекомендуем создавать такие ситуации – риск доначисления и штрафа реальней, чем может казаться.

SHARP | SHAPOVALOV PETROV

TAX • LEGAL



Сергей Шаповалов,
партнер

www.sharplaw.ru

s.shapovalov@sharplaw.ru

+7 (495) 771-75-17



SHAPOVALOV
PETROV